

## Analisis Penganggaran Piutang Pada Laporan Keuangan STIM Rafea

<sup>1</sup>Nurul Nur Hamida, <sup>2</sup>Dyah Ayu Puspitaningrum, <sup>3</sup>Naufal Adriradwa, <sup>4</sup>Abraham Sanny Datatuwu

<sup>1</sup>Prodi S1 Manajemen, Universitas Pelita Bangsa, Bekasi

<sup>2</sup>Prodi S1 Manajemen, Universitas Pelita Bangsa, Bekasi

<sup>3</sup>Prodi S1 Manajemen, Universitas Pelita Bangsa, Bekasi

<sup>4</sup>Prodi S1 Manajemen, Universitas Pelita Bangsa, Bekasi

E-mail: <sup>1</sup>[nurulnurhamida2@gmail.com](mailto:nurulnurhamida2@gmail.com), <sup>2</sup>[dyahayuu444@gmail.com](mailto:dyahayuu444@gmail.com),  
<sup>3</sup>[naufaladriradwa1122@gmail.com](mailto:naufaladriradwa1122@gmail.com), <sup>4</sup>[sannydatatuwu@gmail.com](mailto:sannydatatuwu@gmail.com)

### ABSTRAK

Di era COVID-19 menjadi tantangan baru bagi pelaku ekonomi Usaha Mikro Kecil dan Menengah (UMKM) Indonesia. Banyak permasalahan yang terjadi, misalnya masyarakat yang membiasakan hidup dengan kebiasaan dan aktivitas baru seperti bekerja dari rumah. Pelaku Usaha Mikro Kecil dan Menengah perlu berpikir serius untuk mengusahakan dan menciptakan hal baru untuk meningkatkan usahanya dalam memenuhi kebutuhan sehari-hari. Tujuan dari penelitian ini adalah untuk menganalisis kinerja keuangan atau kinerja UMKM STIM RAFAA per tanggal 10 Mei 2021 dan 10 Juli 2021. Peningkatan pendapatan terbesar terjadi pada bulan Mei 2021 karena bertepatan dengan masa mudik. Banyak keluarga maupun angkutan darat roda empat yang menggunakan jasa STIM RAFAA. Laporan keuangan Usaha Mikro Kecil dan Menengah STIM Rafea tidak menggunakan dokumen akuntansi tetapi menggunakan dokumen buku kas. Disini penulis akan membantu anda menganalisis dan menghitung total aset, total hutang, nilai uang, total pendapatan dan total pendapatan bersih. Dengan keadaan pelaporan pendapatan STIM Rafea dalam hal hutang dan piutang mengalami naik turun terutama karena kebutuhan untuk membeli perlengkapan yang belum dibeli dan dampak yang ditimbulkan dari kenaikan harga peralatan sehingga mengakibatkan penurunan kinerja keuangan. Posisinya antara lain menjadi tidak stabil nya hubungan antara hutang dan kredit. Analisis yang digunakan pada penelitian ini membandingkan perhitungan tanggal 10 Mei 2021 dan 10 Juli 2021 menunjukkan bahwa posisi keuangan Usaha Mikro Kecil dan Menengah STIM Rafea sangat baik. Dengan pemasaran mencapai peningkatan dan penurunan pada bulan Juli. Berdasarkan pembukuan STIM Rafea menyatakan hutangnya lebih kecil dibandingkan aset dan labanya.

**Kata kunci :** *Perbandingan Anggaran, Peningkatan Penjualan, Kinerja Keuangan*

### ABSTRACT

*In the era of COVID-19, it is a new challenge for Indonesian Micro, Small and Medium Enterprises (MSMEs) economic actors. Many problems occur, for example people who are getting used to new habits and activities such as working from home. Micro, Small and Medium Enterprises need to think seriously about trying and creating new things to improve their businesses in meeting their daily needs. The aim of this research is to analyze the financial performance or performance of STIM RAFAA*

*MSMEs as of May 10 2021 and July 10 2021. The largest increase in income occurred in May 2021 because it coincided with the homecoming period. Many families and four-wheeled land transport use STIM RAFAA services. STIM Rafaa Micro, Small and Medium Enterprises' financial reports do not use accounting documents but use cash book documents. Here the author will help you analyze and calculate total assets, total debt, value of money, total income and total net income. With STIM Rafaa's income reporting situation in terms of debts and receivables experiencing ups and downs, especially due to the need to purchase equipment that has not been purchased and the impact resulting from increases in equipment prices, resulting in a decline in financial performance. The position, among other things, is the unstable relationship between debt and credit. The analysis used in this research comparing calculations on May 10 2021 and July 10 2021 shows that the financial position of STIM Rafaa Micro, Small and Medium Enterprises is very good. With marketing hitting both increases and decreases in July. Based on STIM's books, Rafaa stated that his debts were smaller than his assets and profits.*

**Keyword : Budget Comparison, Sales Increase, Financial Performance**

## 1. PENDAHULUAN

Usaha Mikro Kecil dan Menengah didirikan untuk memperoleh laba yang wajar guna menjamin berjalannya usaha. Dunia usaha menghadapi tantangan yang semakin besar di masa pandemi COVID-19, dan ini bukanlah hal yang mudah, untuk para pemimpin UMKM harus meningkatkan produk dan layanan mereka untuk menghasilkan keuntungan yang memadai bagi UMKM dan agar produk atau jasanya diterima oleh konsumen. Di era pandemi merupakan masalah baru bagi ekonomi Usaha Mikro Kecil dan Menengah di Indonesia. Banyak persoalan yang terjadi, contohnya PHK, tingginya angka pengangguran, maka dari itu masyarakat mulai terbiasa dengan kebiasaan dan aktivitas baru seperti bekerja dari rumah. pelaku Usaha Mikro Kecil dan Menengah harus berpikir keras dalam mempertahankan dan membuat inovasi baru dalam memperkuat usahanya untuk kebutuhan hidupnya. Untuk mengatasi tantangan ini, para pemimpin harus mengembangkan rencana dan strategi pemasaran untuk membantu produk dan layanan mereka berhasil memasuki pasar. Selain itu, perencanaan piutang dan hutang UMKM yang tepat juga sangat penting. Perencanaan piutang dan hutang bagi UMKM dapat dilakukan melalui penyusunan anggaran piutang, dan hutang merupakan

rencana bisnis suatu perusahaan dan digunakan sebagai dasar proses manajemen dalam pelaporan keuangan pada aktiva dan passiva.

## 2. LANDASAN TEORI

STIM Rafaa merupakan perusahaan UMKM yang bergerak di bidang Pelayanan dan Kepuasan Pelanggan periode 10 Mei s/d 10 Juli 2021. Perusahaan UMKM ini menyediakan jasa pembersihan transportasi roda empat. Bagi UMKM STIM Rafaa, kepuasan pelanggan adalah prioritas utama kami. Pada tahun 2016, usaha UMKM STIM didirikan oleh STIM Rafaa di Cikarang, Kabupaten Bekasi, Jawa Barat. Alasan utama dimulainya jasa pembersihan transportasi darat roda empat ini selain karena letaknya yang strategis, juga karena kawasan yang dipilih dekat dengan lokasi industri dan hanya sedikit perusahaan STIM di kawasan tersebut, namun kami juga melihat besarnya kesempatan. Berkat harga yang terjangkau, lokasi yang strategis, dan kebersihan yang terjamin, kami memiliki banyak pelanggan setia yang mengandalkan layanan kami. Kami bekerja sama dengan beberapa perusahaan sebagai tempat pencucian kendaraan pengangkut barang karyawan, dan kami juga memiliki pengaturan pembayaran bulanan atau tahunan. Oleh karena itu, penulis mengambil tantangan untuk

menganalisis anggaran utang dan piutang usaha UMKM STIM Rafaa. Prestasi STIM Rafaa di bisnisnya membuatnya mampu mengembangkan usahanya dengan cepat dan kini ia tidak hanya bisa membeli real estate sebagai aset bisnis UMKM pada umumnya, namun juga bisnis lain seperti perusahaan kuliner yang ia dirikan bisnis sampingan. Didirikan pada masa pandemi COVID-19 karena mereka mempunyai ide-ide kreatif dan inovatif. Laporan pembukuan Usaha Mikro Kecil dan Menengah STIM Rafaa tidak menerapkan dokumen akuntansi tetapi menggunakan dokumen buku kas. Disini penulis akan membantu anda menganalisis dan menghitung total aset, total hutang, total ekuitas, total pendapatan dan total laba bersih. Di tengah pandemi Covid-19, hal ini dikarenakan pemilik STIM Rafaa dan timnya memang sangat memperhatikan kesehatan dalam bekerja serta kenyamanan dan keselamatan konsumen, sehingga masyarakat umum yang menikmati layanan STIM dari STIM Rafaa karena tetap menerapkan protocol kesehatan. Misalnya kami memberikan hand sanitizer, fasilitas cuci tangan, tisu, dan tentunya masker gratis kepada pelanggan yang tidak memakai masker, baik dewasa maupun anak-anak. Salah satu alat untuk menentukan perbandingan status anggaran piutang dan hutang pada suatu bisnis UMKM adalah dengan melaksanakan analisis terhadap laporan pembukuan yang ada. Laporan pembukuan memberikan deskripsi mengenai posisi keuangan dan kinerja suatu perusahaan dalam menghasilkan keuntungan (profit). Yang paling penting adalah mengetahui kesehatan laporan keuangan, yang mempengaruhi anggaran hutang dan piutang. Posisi keuangan usaha UMKM STIM pada STIM Rafaa ditampilkan dalam laporan neraca yang mewakili posisi aset, kewajiban, dan ekuitas pada suatu waktu tertentu. Laporan keuangan pada dasarnya adalah dokumen penting berisi catatan keuangan perusahaan baik transaksi maupun kas. Dalam kondisi ini, laporan pembukuan STIM Rafaa mengenai hutang dan piutang mengalami kenaikan dan penurunan, dikarenakan

pengaruh dari kebutuhan pembelian yang selama ini belum terpenuhi dan kenaikan harga peralatan yang mengakibatkan kondisi keuangan tidak stabil, terutama di dalam negeri. Syarat hutang dan piutang. (Karmana, 2017), "Laporan keuangan adalah laporan berkala yang disusun sesuai dengan prinsip akuntansi yang berlaku umum mengenai keadaan keuangan seseorang, organisasi sosial, atau organisasi bisnis, termasuk neraca, yang terdiri dari laba dan laporan kerugian, laporan perubahan kondisi keuangan, dan laporan arus modal dan arus kas dalam laporan keuangan". "Analisis laporan keuangan adalah proses yang bijaksana dalam mengevaluasi kondisi keuangan dan hasil operasi perusahaan saat ini dan masa lalu untuk tujuan menentukan penilaian yang paling mungkin terhadap kondisi dan kinerja perusahaan di masa depan". Sedangkan untuk menganalisis laporan keuangan perusahaan, tujuan utamanya adalah untuk mengetahui perbandingan anggaran piutang dan hutang pada bisnis STIM-Usaha Mikro Kecil dan Menengah STIM Rafaa. Walaupun sebenarnya analisis laporan pembukuan ada banyak jenisnya, tetapi penelitian ini menggunakan analisis anggaran dalam laporan pembukuan. Hal ini dikarenakan analisa ini lebih umum, mudah dan sederhana.

### 3. METODOLOGI

Metode Analisis Kualitatif (Sugiyono, 2010) menyatakan bahwa metode kuantitatif yang menekankan hipotesis deduktif mempunyai keterbatasan dalam kemampuannya dalam memecahkan masalah yang diteliti. Mengingat keadaan tersebut, diperlukan metode alternatif yang dapat menjawab pertanyaan-pertanyaan yang tidak dapat dijawab oleh metode penelitian kuantitatif. Metode tersebut merupakan metode kualitatif. Dengan berjalannya waktu, terutama di bidang akuntansi dan manajemen, banyak peneliti yang mulai menggunakan metode kualitatif dan hasil

penelitiannya telah dipublikasikan di jurnal akuntansi dan manajemen ternama (Muhammad Ichlas, Hasan Basri, 2014). Hal ini menunjukkan bahwa metode kualitatif semakin diminati di kalangan peneliti. Artikel ini mempunyai tujuan untuk mendeskripsikan metode penelitian kualitatif. Dimulai dari konsep penelitian kualitatif, menjelaskan perbedaan metode kuantitatif dan kualitatif, alasan menggunakan metode kualitatif, dan proses penelitian menggunakan metode kualitatif. Hasil yang diharapkan adalah pemahaman yang lebih baik tentang metode kualitatif yang digunakan. Metode kualitatif adalah metode yang bertujuan untuk mengamati secara detail. Oleh sebab itu, penggunaan metode kualitatif dalam penelitian dapat menghasilkan kesimpulan yang lebih menyeluruh dan teliti terhadap kejadian tersebut. Humanisme, atau penelitian kualitatif yang berhubungan dengan individu dan perilaku mereka, merupakan respons terhadap pengakuan bahwa semua hasil perilaku manusia dipengaruhi oleh sifat batin individu. Aspek internal ini mencakup keyakinan, pandangan politik, dan latar belakang sosial orang yang terkena dampak. Selain itu, pendekatan metode penelitian (kuantitatif dan kualitatif) mempunyai kelebihan yang berbeda. Oleh sebab itu, penentuan metode penelitian juga bergantung pada kejadian yang akan diteliti. Analisis kualitatif menggunakan alat analisis untuk menganalisis permasalahan dan mencari solusi melalui pendekatan teoritis. Analisis ini disediakan dalam bentuk deskriptif.

#### 4. HASIL DAN PEMBAHASAN

Analisis laporan keuangan adalah proses bijaksana yang membantu mengevaluasi kondisi keuangan perusahaan saat ini dan masa lalu serta hasil operasi untuk tujuan menentukan perhitungan mengenai posisi dan kinerja perusahaan di masa depan. Analisis laporan pembukuan suatu usaha adalah membandingkan anggaran piutang dan hutang pada bisnis STIM, Usaha Mikro Kecil dan Menengah STIM Rafea. Walaupun

sebenarnya analisis laporan keuangan ada banyak jenisnya, sehingga penelitian ini menggunakan analisis anggaran dalam laporan pembukuan. Hal ini dikarenakan analisa ini lebih umum. Subyek yang digunakan dalam penelitian ini adalah bisnis Usaha Mikro Kecil dan Menengah STIM Rafea yang bergerak di bidang pelayanan dan jasa periode 10 Mei dan 10 Juli 2021. Pada tahun 2016, Usaha Mikro Kecil dan Menengah STIM didirikan di Cikarang, Kabupaten Bekasi, Jawa Barat. Pencapaian dari usaha UMKM STIM pada STIM Rafea tersebut dapat mengembangkan usahanya secara maju dan membeli tanah sebagai aktiva tetap Usaha Mikro Kecil dan Menengah bersama, serta dapat membuka berbagai usaha sampingan lain dibidang makanan.

**Tabel 1**  
**Laporan Keuangan STIM Rafea 2021**

| Nama akun         | 10 mei 2021      | 10 juli 2021     |
|-------------------|------------------|------------------|
| Total Asset       | Rp 4.500.000,00  | Rp 4.500.000,00  |
| Total Liabilitas  | Rp 1.000.000,00  | Rp -             |
| Total Ekuitas     | Rp 95.000.000,00 | Rp 95.000.000,00 |
| Total Pendapatan  | Rp 4.350.000,00  | Rp 3.850.000,00  |
| Total Laba Bersih | Rp 2.550.000,00  | Rp 2.050.000,00  |

*Sumber: Laporan Keuangan Tahun 2021, Usaha Mikro Kecil dan Menengah pada STIM Rafea pada 10 Mei dan 10 Juli Tahun 2021.*

Hasil laporan pembukuan STIM Rafea tahun 2021 menunjukkan bahwa total neraca bulan Mei dan Juli adalah konstan. Tidak adanya penyusutan peralatan seperti mesin pompa, penyemprot STIM, dan tong membuat anggaran bulanan STIM Rafea stabil. Hasil

laporan keuangan STIM Rafaa tahun 2021 menunjukkan total utang bulan Mei sebesar Rp.1.000.000,00. Disisi lain, STIM Rafaa tidak memiliki utang pada bulan Juni karena pembayaran telah dilakukan. Hasil laporan keuangan STIM Rafaa tahun 2021 menunjukkan jumlah modal pada bulan Mei dan Juli adalah sama. STIM Rafaa membagi seluruh keuntungan bersih akhir bulan menjadi modal awal usaha UMKM. Hasil laporan keuangan STIM Rafaa tahun 2021 menunjukkan total pendapatan bulan Mei sebesar Rp.4.350.000,00 merupakan penjualan tertinggi di tahun 2021. Pendapatan meningkat karena banyak pelanggan yang pergi berlibur atau mudik. Sedangkan bulan Juli sebesar Rp. 3.850.000,00 yang menunjukkan penurunan yang cukup pesat. Dari hasil laporan pembukuan STIM Rafaa tahun 2021 terlihat total keuntungan bersih bulan Mei sebesar Rp 2.550.000,00 Pada bulan Juli sebesar 2.050.000,00. Dari hasil data diatas STIM Rafaa mengalami penurunan yang sangat tajam. Berikut permasalahan Anggaran Hutang dan Piutang STIM Rafaa :

1. Jumlah karyawan yang tidak mencukupi Hasil analisis menunjukkan rendahnya jumlah pegawai STIM Rafaa berdampak pada masalah anggaran hutang dan piutang. Karena jumlah karyawan sedikit, pendapatan bulanan rendah dan keuntungan rendah. Margin keuntungan yang kecil menyebabkan peningkatan anggaran utang. Selain itu, analisis menunjukkan bahwa sistem pembayaran perusahaan yang terafiliasi dengan STIM Rafaa menggunakan metode pembayaran bulanan atau tahunan pada saat piutang jatuh tempo, sehingga anggaran piutang diketahui semakin meningkat setiap bulannya. Berpengaruh signifikan terhadap kesehatan pelaporan keuangan STIM Rafaa. Selain itu, kurangnya ruang yang luas untuk kegiatan sosialisasi karyawan juga menjadi faktor utama. Kita semua perlu menaati protokol kesehatan, terutama saat memberikan pelayanan di tempat umum, terutama di masa pandemi COVID-19. Oleh karena itu, pemilik percaya bahwa kurangnya

staff juga disebabkan oleh ruangan yang kurang memadai. Pemilik sangat mementingkan kenyamanan dan kesehatan pelanggan, memastikan customer selalu berlangganan dan menikmati pelayanan dari STIM Rafaa. Faktor lainnya adalah peralatan yang tidak mencukupi atau rendah. Anggaran pembelian aset tetap usaha UMKM STIM Rafaa tidak sesuai dengan ekspektasi pemilik karena laba bersih tidak stabil setiap bulan. Oleh karena itu, pada tahun ini pemilik memutuskan untuk tidak membeli peralatan apapun untuk menunjang kegiatan usaha UMKM STIM Rafaa. Salah satu hal yang sangat penting bagi owner adalah pengahasilan karyawan. Seiring bertambahnya karyawan, keuntungannya menurun, sehingga hasil perangkat dan pelanggan per bulan tidak bertambah, dan gaji karyawan lama tidak mencukupi. Oleh karena itu, owner menetapkan untuk tidak menambah karyawan untuk sementara karena beberapa alasan.

2. Iklan Periklanan itu mudah dan di zaman sekarang, periklanan mempunyai dampak besar pada merek dan bisnis kita. Dalam hal periklanan, banyak orang yang ingin mencoba dan merasakan apa yang dijanjikan dalam periklanan. Kami memberikan kemudahan dan kenyamanan dalam mencari iklan di media social: Instagram, Facebook, brosur, billboard, TV, radio, handphone, dll. Hal ini menyebabkan kurangnya pelanggan dan relasi yang mengetahui tentang STIM Rafaa. Sebab jangkauan dan jumlah pelanggan per harinya masih rendah. Banyak ancaman baru yang terus bermunculan, dengan mempromosikan harga yang lebih murah, ruang yang lebih memadai, bahkan iklan yang lebih menarik, itulah sebabnya banyak customer memilih STIM lain. Dari sudut pandang pelanggan, STIM Rafaa belum banyak dikenal oleh masyarakat luas baik di dalam atau di luar daerah. Customer hanya tahu di mana STIM Rafaa berada saat melewatinya. Tepat ketika mencari cabang STIM terdekat atau saat mencuci kendaraan roda empat.

3. Lokasi kurang tepat/tidak strategis Semakin tingginya pesaing dalam bisnis STIM ini mengakibatkan orang-orang memilih lokasi STIM yang mudah dijangkau, tidak sulit ditemukan, mudah diakses dan dikenal banyak orang. Tempat yang luas dan nyaman sangat berpengaruh pada minat masyarakat dalam menggunakan layanan STIM. Dalam hal ini lokasi yang kecil dan tidak strategis mengurangi kenyamanan dan mengurangi pelanggan. Lokasi yang mudah dijangkau menjadi salah satu cara untuk mempengaruhi ketertarikan masyarakat terhadap penyelenggaraan dan penggunaan layanan STIM di STIM Rafea. Pemilik mengungkapkan lokasi saat ini sangat mudah dijangkau, namun ruangnya kurang memadai dan jika ingin menambah peralatan atau karyawan, kepuasan pemilik atau jika ingin menambah karyawan akan sulit untuk menyusun letak lokasi, protokol kesehatan, dan kenyamanan pelanggan. Kenyamanan pelanggan adalah yang paling penting. Pemiliknya saat ini sedang mencari pembelian tanah dan bangunan untuk memperluas jejak bisnis STIM Rafea.

#### 4. Piutang Tak Tertagih Terkait Penggajian Karyawan

Piutang tak tertagih dapat berdampak serius pada arus kas perusahaan. Di sisi lain, arus kas adalah sumber kehidupan bisnis, sehingga segala sesuatu yang menghambat arus kas dapat mengancam keberhasilan dan berjalannya perusahaan. Perusahaan yang meminjamkan kepada nasabah mempunyai risiko arus kasnya melambat atau menurun jika ada pinjaman yang menjadi non-performing atau macet. Beberapa tagihan kredit seringkali macet dan tidak dapat dihindari. beberapa cara yang dapat diambil oleh bisnis untuk mengurangi biaya kredit yang tidak terbayarkan. Piutang tak tertagih terjadi bila seseorang berhutang pada suatu perusahaan dan tidak mampu menagihnya. Hutang tidak ada nilainya karena tidak dapat ditagih. Oleh karena itu, perusahaan menghapuskan piutang tersebut sebagai tidak terbayar. Bagi usaha kecil, ini terjadi ketika memberikan kredit kepada customer. Begitu

pula terkait gaji pegawai, pemilik perusahaan UMKM di STIM Rafea menyatakan, seringkali ada pegawai yang menuntut penghasilan pada hari yang tidak disepakati dalam kontrak kerja. Pemiliknya merasa kasihan pada karyawan tersebut dan tidak tahan lagi, sehingga ia memaklumi hal tersebut hingga akhirnya karyawan tersebut melarikan diri dan tidak lagi bertugas. Dalam hal ini, laba bersih menurun dan STIM Rafea terpaksa mengalami kerugian.

#### 5. Terkadang pekerja meminta pembayaran gaji dimuka

Di usaha UMKM STIM Rafea, pemilik mengatakan beberapa karyawannya kerap menuntut penghasilan pada hari yang tidak ditetapkan dalam kontrak kerja. Kebiasaan pegawai yang meminta gaji terlebih dahulu membuat arus kas bisnis UMKM Rafea berkurang sehingga tidak memungkinkan untuk mengembangkan operasional seperti periklanan, jumlah pegawai, dan tapak yang besar. Selain itu, pembelian peralatan berskala besar masih sulit dilakukan. Dalam pertimbangan UMKM STIM Rafea mengingat dunia usaha masih memiliki banyak kebutuhan, maka perlu diutamakan keperluan mana yang lebih penting. Dalam hal ini, keuntungan menurun dan STIM Rafea terpaksa mengalami kerugian.

#### A. Stakeholder Yang Jatuh Tempo Selama Periode Pembayaran Piutang

Pelaku usaha UMKM Rafea STIM diketahui bekerja sama dengan perusahaan ekspedisi. Meskipun struktur kerja sama antara pemilik UMKM STIM Rafea dengan pelanggan perusahaan ekspedisi menetapkan pembayaran biaya layanan secara bulanan atau tahunan, namun pada kenyataannya aktivitas pembayaran yang dilakukan oleh perusahaan ekspedisi tidak sesuai dengan kontrak yang disepakati sebelumnya oleh kedua belah pihak. Pemilik menyatakan bahwa perusahaan sering jatuh tempo dalam membayar piutang, dan untuk karyawan perusahaan menggunakan jasa pelayanan STIM Rafea setiap hari. Dalam hal ini, laba

bersih menurun dan STIM Rafaa terpaksa mengalami kerugian.

#### B. Harga Beli Sabun Di PT. Kimia Farma Yang Naik Turun.

Pada masa COVID-19, yang menyebabkan kenaikan harga secara terus menerus. Hal inilah yang dialami masyarakat lokal dan Usaha Mikro Kecil dan Menengah lainnya terhadap kenaikan harga barang kebutuhan pokok. Akibat tersebut dialami oleh owner Usaha Mikro Kecil dan Menengah STIM Rafaa saat membeli kebutuhan usaha dari PT. Kimia Farmasi. Resiko yang dihadapi pemilik adalah harga jasa STIM yang tidak dapat diubah meskipun harga perlengkapan usaha naik karena pemilik berpendapat bahwa kepuasan dan kenyamanan customer adalah yang terpenting. Owner sering mengingatkan karyawannya untuk menggunakan peralatan dengan lebih bijaksana untuk menghindari kerugian akibat terbuangnya peralatan yang kadaluarsa atau melebihi masa manfaat produk. Dalam hal ini, laba bersih turun dan STIM Rafaa harus mengalami kerugian. Solusi Anggaran Hutang dan Piutang STIM Rafaa, meliputi :

a. Partisipasi langsung pemilik sebagai karyawan Laporan Keuangan Bisnis UMKM STIM Rafaa Solusi terbaik untuk meminimalisir pembengkakan biaya arus kas yaitu dengan melibatkan pemilik secara langsung sebagai karyawan. Pemiliknya juga memiliki pengalaman dengan STIM. Sebab saat pertama kali memulai perusahaan, ia tidak mampu menggaji karyawannya, sehingga keduanya bekerja sebagai karyawan. Pelanggan juga merasa puas ketika pemiliknya langsung mendatangi layanan customer.

b. Iklan Media Sosial Gratis dan Mudah Pemiliknya sangat populer di media sosial dan memiliki banyak koneksi. Oleh karena itu, cara yang tepat adalah dengan mempromosikan bisnisnya dari media sosial yang tidak berbayar. Saudara dan teman ikut mempromosikan Usaha Mikro Kecil dan Menengah STIM Rafaa supaya semakin luas masyarakat yang mengetahui dan mengingat

usaha UMKM STIM Rafaa dan tertarik untuk berkunjung.

#### c. Mencari Lokasi yang terjangkau

Untuk solusi permasalahan lokasi yang banyak belum dikenal oleh masyarakat, kami mencari lokasi yang strategis, nyaman dan terjangkau agar masyarakat dan pelanggan mudah menemukan lokasi STIM Rafaa. Misalnya, ditemukan tempat-tempat terdekat seperti tempat umum, kota, pasar, jalan perbelanjaan, dll.

d. Lebih berhati-hati dalam meminjamkan uang harus dengan jaminan. Dalam dunia usaha, penipuan dan kelalaian selalu terjadi pada utang dan piutang. Perusahaan UMKM STIM Rafaa menjadi korban penipuan karyawan karena masyarakat mulai menuntut uang muka gaji dan meminjamkan uang karena alasan keluarga. Setelah owner yang simpatik melunasi gaji dan utangnya, karyawan tersebut tiba-tiba berhenti dari pekerjaannya dan menghilang. Pasca kejadian tersebut, pemilik semakin berhati-hati dalam memberikan pinjaman kepada usaha UMKM STIM Rafaa yang dirintisnya sejak remaja. Jika ada pegawai yang ingin meminjam uang dalam jumlah besar, maka penyelesaian yang tepat adalah dengan memberikan jaminan berupa identitas penting, agar kejadian yang tidak diinginkan tidak terulang kembali.

#### e. Membuat peraturan yang tegas mengenai gaji pegawai

Meminimalkan dampak dari kebiasaan pegawai yang meminta gaji dimuka. Hal ini akan mengurangi arus kas usaha UMKM Rafaa dan menghambatnya untuk mengembangkan usaha seperti periklanan, jumlah pegawai, lokasi yang memadai. Artinya menetapkan peraturan ketat mengenai penghasilan karyawan supaya karyawan tidak sembarangan menuntut penghasilan di awal. Dengan demikian, Usaha Mikro Kecil dan Menengah STIM Rafaa bisa membeli peralatan berskala banyak, meningkatkan profit dan meminimalkan defisit STIM Rafaa

## 5. KESIMPULAN

Hasil laporan keuangan STIM RAFAA tahun 2021 menunjukkan total aset bulan Mei dan Juli adalah konstan. Alat dan bahan operasi tidak dikenakan depresiasi. Dan anggaran bulanan Rafea STIM stabil. Hasil laporan keuangan STIM Rafea tahun 2021 menunjukkan total utang bulan Mei sebesar Rp. 1.000.000,00. Di sisi lain, STIM Rafea tidak memiliki utang pada bulan Juli karena pembayaran telah dilakukan. Hasil laporan keuangan STIM Rafea tahun 2021 menunjukkan jumlah modal pada bulan Mei dan Juli adalah sama. STIM Rafea membagi seluruh keuntungan bersih akhir bulan menjadi modal awal usaha UMKM. Hasil laporan keuangan STIM Rafea tahun 2021 menunjukkan total penghasilan bulan Mei sebesar Rp.4.350.000, Ini merupakan omset tertinggi di tahun 2021, dan di bulan Mei banyak pelanggan yang berkunjung ke rumah dan berwisata sehingga berdampak pada peningkatan pendapatan. Sedangkan bulan Juli sebesar Rp.3.850.000,00 yang menunjukkan penurunan yang cukup cepat. Hasil laporan pembukuan STIM Rafea tahun 2021 menunjukkan total keuntungan bulan Mei sebesar Rp. 2.550.000,00 Pada bulan Juli sebesar Rp.2.050.000,00 merupakan penurunan yang sangat tajam.

## 6. UCAPAN TERIMA KASIH

Puji syukur penulis panjatkan kepada Tuhan Yang Maha Esa karena atas rahmat, tauhid, dan hidayah NYA penulis dapat menyelesaikan jurnal tentang "Analisis Penganggaran Piutang Pada Laporan Keuangan STIM Rafea." Penulis ingin mengucapkan terima kasih kepada Universitas Pelita Bangsa atas bantuan finansial yang diberikan dalam penelitian ini. Kontribusi tersebut memungkinkan penulis untuk mengumpulkan data dan menganalisis temuan yang telah disajikan dalam jurnal ini. Penelitian ini tidak akan berhasil tanpa dukungan dari Universitas Pelita Bangsa. Penulis menyadari bahwa jurnal ini masih belum sempurna. Karena penulis juga

masih dalam proses pembelajaran. Oleh karena itu, penulis mengharapkan kritik dan saran yang bermanfaat. Maaf jika terdapat kesalahan dalam penulisan jurnal ini. Semoga isi dari jurnal ini dapat bermanfaat bagi kita semua.

## DAFTAR PUSTAKA

- Erwin Dyah Astawinetu. Sri Handini. (2020). *Manajemen Keuangan : Teori dan Praktek*. Scopindo Media Pustaka.
- Karmana, D. (2017). Pengaruh Karakteristik Mahasiswa Terhadap Pengetahuan Perubahan Standar Akuntansi Penyajian Laporan Keuangan Dalam PSAK No 1 Tahun 2013 Dan Prestasi Akademik Akuntansi Keuangan. *Jurnal Riset Akuntansi Dan Bisnis*, 3(2).
- Kemas Welly Angga Permana. (2021). Analisis Implementasi Basis Aktual Pada Laporan Keuangan Badan Pengelolaan Keuangan Dan Aset Daerah Kota Palembang. *Jurnal Ilmiah Akuntansi*, 5(1).
- Muhammad Ichlas, Hasan Basri M. A. (2014). Pengaruh Penerapan Standar Akuntansi Pemerintahan, Sistem Pengendalian Intern Pemerintah Dan Aksesibilitas Laporan Keuangan Terhadap Akuntabilitas Keuangan Pemerintah Kota Banda Aceh. *Jurnal Administrasi Akuntansi*, 3(4).
- Putra I. G. S. Purnamasari L. S. (2021). Analisis Laporan Keuangan. In *Buku Keuangan*. Cipta Media Nusantara.
- Sugiyono. (2010). *Metode Penelitian Kuantitatif Kualitatif dan R&G*. Alfabeta, CV Bandung.
- Taringan. N. E. (2019). Penerapan Standart Akuntansi Keuangan Untuk Entitas Tanpa Akuntabilitas Publik, Atas Pengaruhnya Terhadap Pajak Penghasilan Badan Pada Majestyk Food Industri. *Kumpulan Karya Ilmiah Mahasiswa Fakultas Sosial Sains*, 1(1).
- Umar A. Hasan J. S. K. (2021). Evaluasi Implementasi Akuntansi Pemerintah

- Berbasis Aktual Pada Laporan Keuangan Badan Pemilihan Umum, Kab. Pulau Morotai Tahun Anggaran 2018. *Jurnal Ilmiah Wahana Pendidikan*, 7(1).
- WaOde Ilsa Riaweni, Anas Sutrisno, Musliani M. (2022). Analisis Laporan Keuangan Untuk Menilai Kinerja Keuangan Pada Bumbes Bersama Desa Kapota. *Journal Economic, Tecnology And Entrepreneur*, 1(1).
- Wastam Wahyu Hidayat. (2018). *Dasar-Dasar Analisa Laporan Keuangan (Cetakan Pe)*. Uwais Inspirasi Indonesia.
- Jannah R, P.E.(2022).Transparansi Dan Akuntabilitas Pengelolaan Zis Oleh Baznas Kota Yogyakarta Di Masa Pandemi Covid-19. Maro ; *Jurnal Ekonomi Syariah Dan Bisnis*, 5(1).
- Lisara A, Badriah E, N. (2021). Analisis Value Added Terhadap Keputusan Pembelian Ikan Laut Olahan di Kabupaten Pangandaran. Maro ; *Jurnal Ekonomi Syariah Dan Bisnis*, 4(2)
- Kiyarsi.R, B. R. (2021). Analisis Konsep Laba Akuntansi Syariah dalam Bisnis Syariah Berdasarkan Metode Library Research. Maro; *Jurnal Ekonomi Syariah Dan Bisnis*, 4(2)

